

Stefano Battilossi

L'Italia nel sistema economico internazionale

Il management dell'integrazione
Finanza, industria e istituzioni
1945-1955

Franco Angeli, 1996

Indice

Premessa	pag.	9
Tavola delle abbreviazioni e delle sigle	“	13
Introduzione. La politica del vincolo esterno in un ordine neoliberale	“	21
1. Integrazione internazionale e stabilizzazione sociale tra storiografia e politica: il liberismo come antipolitica	“	23
2. Poteri e interessi nell'Italia del dopoguerra. La struttura istituzionale dell'economia e i nodi storiografici della integrazione	“	42
Parte I – Internazionalizzazione del capitale e integrazione finanziaria		
1. Relazioni internazionali e dinamiche transnazionali. La liquidazione dell'eredità degli anni venti	“	55
1. Il tramonto della <i>high finance</i> nell'epoca delle multinazionali (1945-1955)	“	55

2. Italia 1944-1947: richieste di aiuti, nostalgie di Wall Street	pag.	63
3. Alla fine del ciclo elettrico: Raffaele Mattioli e la liquidazione dell'Italian Superpower Corporation	“	78
2. “Un cireneo silenzioso e benemerito”. Banca d'Italia, sistema finanziario e capitale straniero	“	91
1. Il potere 'separato' di via Nazionale e le relazioni finanziarie con l'estero	“	91
2. “L'Italia non può fare da sé”. 1946-1949: scarsità di risparmio o concentrazione finanziaria?	“	111
3. “Bruciare gli steccati” tra banca e industria: l'offensiva privatistica del 1946	“	124
4. Oltre Mediobanca? Il 'partito americano' e il “cavallo zoppo” di Cesare Merzagora: l'Ente finanziamenti industriali (1949-1950)	“	132
5. Gli aiuti Erp e l'Imi: il modello Bankitalia di finanziamento industriale	“	151
3. Una piattaforma nel Mediterraneo. Le multinazionali del petrolio e l'industria italiana della raffinazione (1945-1955)	“	163
1. Gli investimenti stranieri in Italia. 1945-1955: gli anni del petrolio	“	163
2. La nuova geografia della raffinazione in Italia: multinazionali e gruppi privati tra liquidazione e rilancio dell'Agip	“	169
3. “Sorelle” in lotta: lo sviluppo del settore petrolifero e il Piano Marshall	“	180
4. Il governo burocratico dello sviluppo: alle origini dello squilibrio petrolifero italiano	“	190
Parte II – Organizzazione dell'interdipendenza e liberalizzazione commerciale		
1. Integrazione bilaterale e (mancanti) “accordi tra produttori”. Il fallimento dell'Unione doganale italo-francese (1947-1949)	“	199
1. Tra politica estera e scelte economiche: burocrazia, diplomazia, interessi organizzati	“	199
2. Protezionismo e cartelli: la politica della Confindustria per la cooperazione europea	“	218
3. La lira nell'area del franco? La Banca d'Italia e i progetti di integrazione monetaria italo-francese	“	231
2. Stato e industria tra multilateralismo e mercantilismo (1949-1950)	“	248
1. I nuovi ministeri economici: tecnoburocrazie e feudi privati	“	248
2. Un compromesso mercantilistico: dominio degli esportatori e protezionismo amministrativo	“	257
3. Verso un'integrazione atlantica? Governo dell'economia e spinte autoritarie nell' “emergenza” coreana (1950-1951)	“	273
1. Mobilitazione bellica e regolamentazione dell'economia internazionale: verso un 'dirigismo atlantico'?	“	273
2. Corporativismo, dirigismo confindustriale e governo “forte” della economia: contraddizioni e tramonto di una tentazione suicida	“	286

4. <i>Trading State</i> all'italiana. Le basi del compromesso della liberalizzazione (1951-1953)	pag.	299
1. Trasformazioni del commercio europeo, sviluppo del mercato interno e crisi del compromesso mercantilistico	“	299
2. La liberalizzazione integrale di La Malfa tra strategia antimonopolistica ed emergenza valutaria	“	312
3. L'azione dello Stato tra protezionismo e sostegno alla competizione: verso il <i>trading State</i> all'italiana	“	327
Conclusioni. Il management dell'integrazione e le asimmetrie della democrazia tra tecnocrazia e interessi	“	343
Note bibliografiche	“	359
Profili biografici	“	391
Indice dei nomi	“	405
Indice delle società, degli enti e delle istituzioni	“	415